



ابدأ كتابك الالكتروني

فى 7 أيام وأقل

قم بزيارة مدونة [طريق الشباب](#) لترى مدوناتى الاخيره وكيف تحقق النجاح .

[shababway](#)

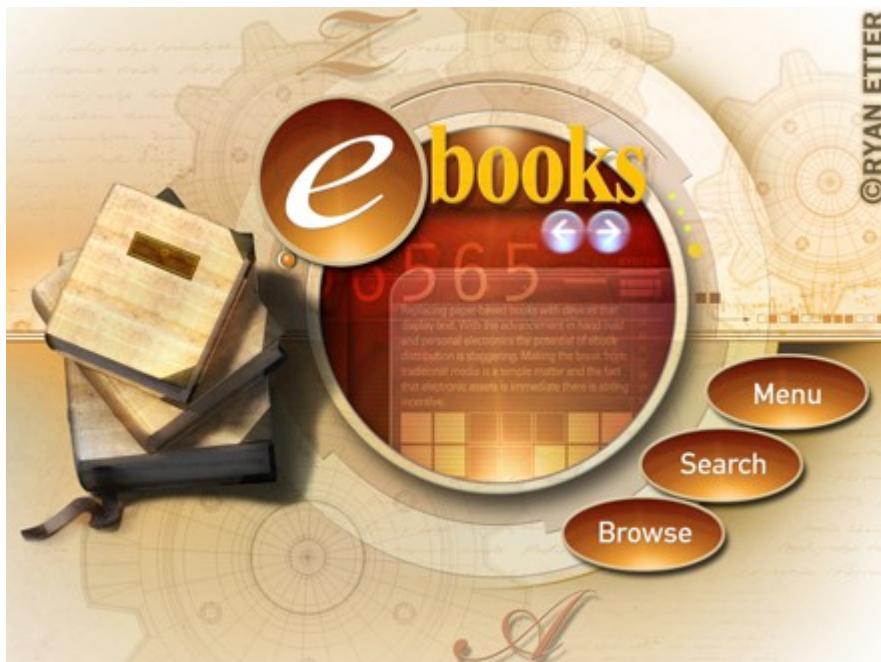
اعداد/مختار الجندي

اهـ دـاعـ

الى حببتي المحاصره

غزه تعنى العزه

لماذا يجب ان تكتب كتاب الالكتروني؟



”Quit Bogging“ يعني التوقف عن التدوين ليس هناك سر في هذه الدعوه ولكن ادعو بها كل انسان يريد ان يكون لديه الوفره من المال على الانترنت ، فمن الافضل لك بيع منتجاتك على الانترنت كخدمه والتربح منها، اقول لك كم مره كتبت على صفحتك الالكترونيه على الانترنت وكم تدوينه او موضوع كتبه فى مدونه او منتدى وكم لاقى من عدد زوار واستحسان من اصدقائك ، الم تفكر ان تكتب لمده يوم او اثنان او ثلاثة او حتى سنه لتحصل على ارباح مباشره فذلك ممكن جدا بكتابتك كتاب الالكتروني ، ارباحك المباشره المحتمله ستكون على قدر الجهد والوقت الذى شغله فى كتابة مقالاتك ، لو انت نشرت كتاب الالكتروني بنفس موادك الكتابيه فى مدوناتك ومواضيعك فى المنتديات وسوقت لها بحكمه حتى لو كنت حددت

سعر لكتاب الالكتروني الخاص بك 5 دولار فقط، فانه بعد 20 تحميله سيكون لديك وبكل سهولة 100 دولار، ولا تنتظر اعلانات جوجل ادسنس و الضغطات للاعلانات .

انا لا انصح بالتوقف عن الكتابه فى المدونات ،ولكن انصح بالاستمرار فى التدوين فى المواعيد المعتاد على التدوين فيها وعدم التاخر عن النشر فى مدونتك ،ولو انت شخصيه ذكيه ستعلم ان الكتاب الالكتروني ليس كتابه فى علم الذره والعلوم الفزيائيه الجامده ولك ان اجدت كتابه المحاور التى تكتبها فى مدونتك فانت تستطيع كتابة كتاب الالكتروني جيدا ، الكتاب الالكتروني من الممكن ان يكون 10 صفحات ومن الممكن ان تكون هناك صفحات مزدوجه ومباudeه، ولكن ان يكون محتواها صالح لان يشتري ،ولابد ان تقنع انك من الممكن ان تكتب كتابا الالكترونيا.

كيف تستطيع ان تنشر كتاب فى 24 ساعه او اقل ؟ ابدأ الان؟

هناك نموذجان فى كيفيه كتابه كتاب الالكتروني والتسويق له، (1) النموذج او الطريقة الاولى هو ان تجعل كتاباتك مجانية اي ان تجعل الكتاب مجاني وذلك يربحك عدد زوار لمدونتك وان تجعل زوار مدونتك يعودون العوده لمدونتك مره اخرى ،والثانى اجعل كتاباتك ذات مضمون يصلح للبيع واعدها بجديه لتكون حصريه وصالحة وقم بتحديد ثمن للنسخه واجعل ربحك من ثمن النسخ المباعه.

(2) ولكن انا استخدم الاسلوبين،فانا مؤيد لأن يكون الكتاب حصريا ويكون ذا محتوى يباع بثمن ويوضع نظام البيع لكتاب الالكتروني فى السوق والتسويق له والانتظار حتى ترى مدى الاقبال وبووضع جدول تسويقى للكتاب او لا بالتبؤ بنسبة المبيعات وتحديد فتره زمنيه لها والانتظار لبيع على الاقل عدد 10 نسخ مثلا ،وبالتفاعل مع القراء سوف تكون وظيفتك هي عمل كتاب الالكتروني اخر كنموذج لذلك الكتاب واجعل من هذا النموذج المجاني وسيلة للدعایه لهذا المنتج المباع ولتنامى ربحيه المنتج وكذلك كوسيله جذب لمدونتك.

1- توفير العديد من الكتب المجانية يزيد من عدد زوار صفتاك



بتوزيع العديد من الكتب المجانية تضمن لمدونتك عدد زوار ضخم ومرور اكثر

فى هذه الطريقة انت لن تاتى بجديد ولكن لقد سبق لك كتابة بعض هذه المواد فى مقالات لك على مدونتك فقم بنسخ بعض هذه المقالات وترتيب بعض النصوص وتنسيقها وضعها فى كتاب الالكتروني وانشرها فى كتاب الالكتروني بصيغة PDFانت لا تفعل شيئا خطأ وانت فعلا ستحصل على الكثير من المنافع من نشر مثل هذا الكتاب،وسوف اقول لك كيف تعمل على النشر المجاني لكتابك،انشر كتابك المجانية على هذه الصفحات على الانترنت فى مثل هذه المواقع ،[esnips](#) ، [scribd](#) ، [slideshare](#) ، فالنشر عليها مجانا انا شخصيا افضل [esnips](#) وقم بوضع روابط تحميل الكتاب من هذه المواقع على مدونتك،ولو ان كتابك الالكتروني يعرض محتوى جيد فان اتوقع ان يسرى على الانترنت كحرائق غابات كاليفورنيا ومن المؤكد ان الناس سيقومون بمشاركة كتاب الالكتروني عبر موقع النشر وسوف يقوم الكثير برفعه لاصدقائهم وستكون النتائج انك ستجد الكثير من الزوار لموقعك او مدونتك والذى سيترجم الى اعلانات على مدونتك او موقعك اوسيزيد من ربحك من [adsense](#)ان كنت من مشتركي اى برامج اعلانات [google](#) او [adbrite](#) او [العربي](#)، ولضمان حقوق النشر من الممكن اختيار بعض الخيارات فى [ebook pdf](#) التى تمنع اى احد من الاضافه والتعديل او النسخ من كتابك الالكتروني وذلك فى خيارات النشر

للكتاب واجعل في الكتاب تعريف خاص بك وبعض الروابط لمدونتك وموافقك المفضلة حتى تضمن عدم الاستياء أو اللعب بحقوق الملكية ومن خلال هذه الروابط سيتعرف كل من يصل له الكتاب عليك وسيكون من زبائنك القادمين وسيقوم بالضغط على الاماكن التي من الممكن ان يتواصل فيها مع منتجاتك وسيعاد زياره رابطك الخاص، وزبائنك المحتملين سيتعرفون بالضبط اين ستجدوك وذلك بروابطك التي تركتها على كتاب الالكتروني الذى قدم لهم خدمة جعلتهم من زبائنك الاوليفاء لمنتجاتك الاخرى.

(2) كتابه الكتب الالكترونيه لبيعها



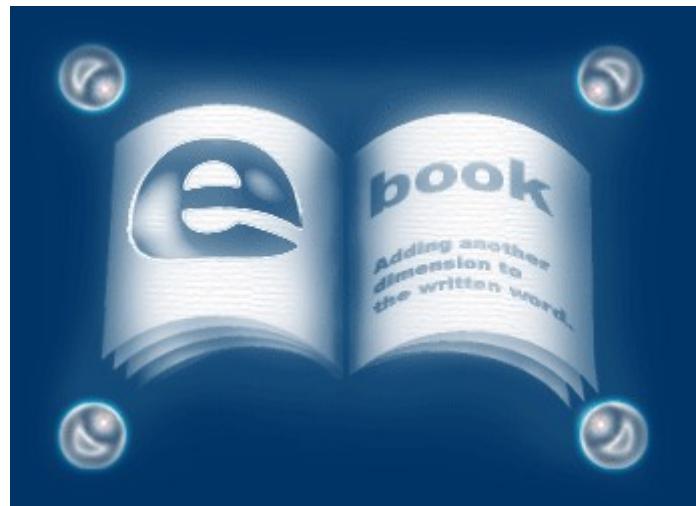
هناك طريقة اخرى ناجحة تقوم على صيد الاسماك (نعم صيد الاسماك) في الصيد من العادى استخدام الاسماك الصغيره لكي نقوم باصدیاد الاسماك الضخمه، بنفس الطريقة قم بنشر الاعمال المجانيه في مدونتك واما الاعمال الاكثر جاذبيه وذات محتوى لائق فقم بنشرها كتاب اليكتروني وقم ببيعه في احدى المواقع التي توفر لك نشر كتاب وعدم الدفع الا بعد بيع الكتاب ولكن هناك الكثير من المواقع التي نحذرك منها وسوف اذكرها في كتبى القادمه، انت من الممكن ان تربح

او لا ارباح منخفضه ونسبة مبيعات غير مرضيه ولكن بعد ذلك من الممكن ان تصبح كتب من الكتب الاكثر مبيعا على الانترنت.

[Warrior forums](#)

واحده من المنتديات التي يمكن ان تضع فيه كتاب الالكتروني في قائمه للبيع على الانترنت وذلك بتحمل الملف على هيئه ملف pdf و معه صوره صغيره كرمز للكتاب و قم بتسعير الكتاب وضع حساب باى بال الخاص بك والتي سيتم تحويل حسابك اول ما يصل الى 30 دولار امريكي الى حسابك وسيحتسب المنتدى 20% كرسوم نشر وبيع الكتاب تخصم عند كل شهر ..

والان سابوح عن احد اسرارى لو انك تخطط لعمل كثير من الكتب الالكترونيه من الممكن ان تنشا صفحاتك الخاص التي بها النظام الالكتروني الذي يقبل الدفع ببطاقه الائتمان وعلى حساب باى ال وانت ستتعلم ذلك بالضبط مع كتاب الالكتروني الجديد وسماشرح ذلك مفصلا في احدى كتب الالكترونيه القادمه.



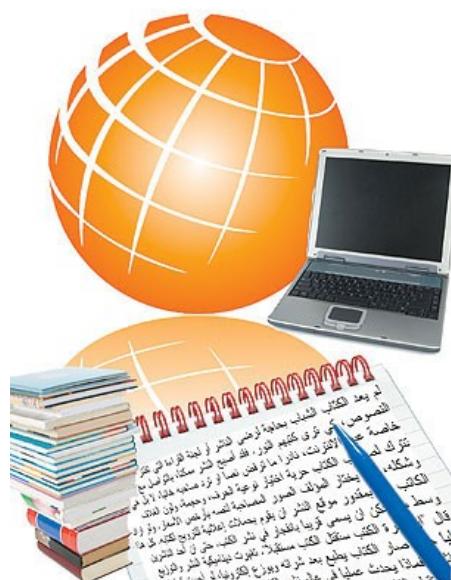
كيف انشر كتابى على الانترنت وبيع نسخ مطبوعه منه؟

هناك موقع الالكترونيه تقوم فيها بطلب لنشر كتاب الالكترونيه على الشبكة من هذه المواقع manuscrit.com، publibook.com، cylibris.com، تقوم بعض هذه المواقع بعرض كتابك على لجنه edilivre.com ، editoo.com للقراءه وتحديد قيمة الكتاب و هل يستحق النشر وذلك في تقليد دور النشر العاديه ولكن

الاغلبية من هذه المواقع تقوم بقبول اغلب طلبات النشر لديها ، ومن اكثـر هـذه المـواقع شـهرـه هـى المـواقع الـامـريـكيـه وبـعـض المـواقع الفـرنـسيـه حيث يـنـتـشـر النـشـر الـاـليـكـتـرـونـي هـنـاكـ.

أولى خطوات المؤلف الذي يريد النشر، تبدأ بالدخول على الموقع، حيث يبعث بمؤلفه عن طريق تقنية التحميل، ينتظر بعدها رد لجان القراءة التي كثيراً ما تكون متساهلة في تقييمها للأعمال، وتقبل أكثر مما ترفض. مديره تحرير موقع نشر **manuscrit.com**، مرتين لومالي تبرر ذلك بقولها: "نحن لا ننظر لنوعية المادة فقط، بل نضع في الاعتبار أهمية هذه الأعمال كذاكرة حية". وهو ما يفسر اهتمام هذا الموقع بنشر المؤلفات والبحوث الجامعية بالإضافة للشهادات والسير الذاتية. الموقع يستقبل يومياً ما بين 3 إلى 4 طلبات نشر، وهي في غالب الأحيان تُقبل كلها. بعض المواقع المختصة في النشر مثل **cylibris** تخرج عن هذه القاعدة، وتعمل بطريقة أشبه بدور النشر التقليدية، حيث تعتمد على اختيار دقيق للأعمال، كما يقول مديرها أوليفي غونون: "نرفض 95% مما يعرض علينا. وما نقبله غالباً ما نعيد صياغة بعض أجزائه مع المؤلفين". بينما تذهب شركات أخرى إلى إلغاء المبدأ كـ **lulu.com** التي تعمل على النمط الأنجلوـسـكـوـنـي دون اللجوء للجان قراءة.

انصحكم شخصياً باستخدام **موقع لولو للنشر** وذلك بعد رؤيتي لبعض النماذج الناجحة العربية على دار النشر المتميزة او هذا الموقع الناشر الالكتروني المتميـز.



كيف اتعلم كل هذا؟؟

الآن انا قمت بتوسيع افكارك وفتح عينك على مجال جديد من الممكن ان يصبح لك السبق في كتابة الكتب الالكترونيه واوضحت لك الاساليب في الكتابه للربح اولزريا ده المرور على موقعك او صفحتك ومدونتك على الانترنت ومن الممكن عمل اسلوب خاص بك والتفرد به ولكن لابد ان تضع في الاعتبار ان هناك تريليونات الكتب الالكترونيه في بحر عائم على الانترنت وانه ليس كل كتاب يكتب بيعاً ولكن تعلم انه من مقاييس ومعايير النجاح لكتاب الالكتروني **بيع نسخه واحده شهريا** في السنة الاولى وفي السنة الثانية يزداد معدل البيع الى نسختين ثم في الزياده حتى نشر كتابك الثاني الذي يزيد من معدلات بيعك لكتابك الاول على الانترنت ويزداد معدل الاقبال على كتابك ولا تستهן ب 12 نسخه في السنة فانها البدايه وسيكون كتابك كعائد جارى لك على الانترنت يزيد من حسابك حتى تصل الى اكبر نسبة مبيعات.

لابد ان تدرك انك ستتعثر كثيراً وستحتاج الى مساعدتك الكثير من حولك وكما قلت بان هناك تريليونات الكتب لا تباع كلها ولكن ان كنت تريده ان تبيع كتابك فلابد ان تعلم ان مقاييس اللعبة مختلفه عن الكتابه فقط ، والموضوع سوف يكون مثمر بالنسبة لك لو استطعت ان تضع خطه تسويقيه لبيع كتابك ، ولا يكفي هدف كتابك هو مليون زائر او مئات الدولارات فقط ولكن لابد ان يكون هناك موضوعاً جاداً لكتابه حوله ومثيراً للقارئ حتى يشتري كتابك.

كيف تكون البدايه لكتاباتك على الانترنت؟؟

اولاً انصحك بان لا تتسرع في كتابة كتاب الالكتروني فبعض الكتب الالكترونيه تأخذ في الاعداد من 3 الى 5 سنوات في الاعداد وان اقل وقت ممكن لانتاج كتاب ينتظره الكثيرون لشرائه من الممكن ان يكون عاماً وليس ذلك نفياً لجديه بعض الكتب الالكترونيه التي كتبت في اقل من ذلك ولكن طول الفتره دليل على عمق المعنى وجديه الاداء فلولا جدية الموضوع لما اخذت فيه اكثراً من عام .

اخيرا اذكرك بمكانتنا نحن العرب عندما كنا نقوم بقراءه وترجمه الكتب الموجوده من جميع لغات العالم الى العربيه ونهتم بالقراءه وكتابه الكتب ففي المقدمة كنا والان حين تركنا القراءه الى مذبله العالم القى بنا وفي حديث للدكتور عمرو خالد قال بأنه لا عوده لل المسلمين في التقدم في جميع المجالات العلميه الا بعد قراءة وترجمه الكتب الاجنبية التي سبقتنا بالاف السنين العلميه وانا مع الدكتور في حديثه وانصحك ان تبدأ اول كتابه لك **باعداد ترجمة** الى احدى الكتب الشهيره والمفیده تكون نافعه لنا وسوف ترى مدى النجاح لترجمة مثل هذه الكتب .

وكما اقول دائما ان الانترنت حقل الربح المثير وبستان النجاح القادر والواليه لمن يدخل الى المعترك اولا فلا تدع احد يسبقك في هذا المجال .

في اي المجالات ساكتب؟؟

لك ان تعلم كم من الكتب موجوده على الساحه وكم من الكتاب المشهورين انا لا اقول لك بذلك ستصبح عقادا في الكتابه ولكن كم من المجالات كتب فيها وهل كل هؤلاء الكتاب المشهورين غطوا كل المجالات لك ان تجد الكثير من المجالات التي لم يتطرق لها احد وتبدع في الكتابة بها ومن الممكن ان نجدك احد كتاب العرب العظام القادمون ان شاء الله وتشارك معنا في نهضة امتنا.

كثره الكتب الالكتروني دليل الى ضعف ام قوه كتاباتك؟

لا استطيع القول بان عدد الكتب الكثير يدل على ضعف كتابتك وعدم اهمية كتاب ولكان ذلك اتهاما صريحا مني لعظماء الكتاب الذين اثروا المكتبات العالميه باكثر من مئات الكتب بخسران بضاعتهم وهذا مالا استطيع قوله ولو قلت ان السر في الكثره لاتهمت من عاش اكثر من 25 عاما في اعداد كتاب واحد اصبح موسوعه ومرجع في مجاله لجميع المختصين وحقق نجاحا لا يتخيله كاتب لكتابه وحفظه التاريخ كحدث تاريخي عظيم بان نتاجه ضعيف ، ماريد قوله ان لاتنظر الى نفسك بعد الكتاب التي تكتبها ولكن بمدى نجاح الكتاب وعظمته مادته.

ابتعد عن الكوبي والباست واقرا كثيرا فلکي تكتب كتاباً لابد ان تقرأ الف كتاب.....

لا يصح لك كاتب قادم ان تقوم بنسخ بعض الكتب او سرقه بعض المؤلفات لتك اول احلامك زيف وتكون قد وضعت نفسك على اول طريق الفشل فالنجاح بالابداع وليس بالسرقة فلو ابدعت سطورا افضل من ان تسرق مجلدات .

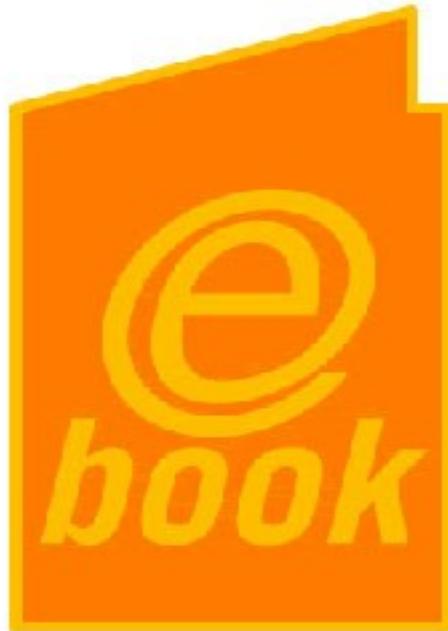
القراءه لن اعيد كلام تكرر كثيرا عن فضل القراءه وعن ائنا امة اقرأ وان اول كلمه فى اعظم كتاب هى اقرأ ولكنى ساقول لك فى مشروع كتاب الاول لابد ان تقرأ العديد من الكتب المتاحه وبوفره على الويب وان كل ائاء ينصح بما فيه اى لو انك قارئ لاف كتاب تختلف عن قارئ لمائة او عشره او انك لم تقرأ من قبل فماذا سوف تكتب...

وكما قالوا لكى تكتب كتاباً لابد ان تقرأ الف كتاب ، وانا ممن يقولون ان بدايه هذه الامه فى استدراك ما فات بالقراءه وترجمه المؤلفات للامم التي سبقتنا.

الاقتباس والتآثر عكس السرقة النقل...

ان تسرق كتابا او تنقل بعض النصوص من هنا وهناك هذا ليس ابداع وليس هناك قيمة لكتابك ان كان محتواه كله من نصوص ملصوقة او كتب لكتاب ابدعوا وجيئ انت لتدعي انك كاتبها فالمبدع لا يهمه سرقة كتاباته فهذا اعتراف بنجاحه ولكن الذى يسرق الابداع هذا اعتراف بفشله وعدم قدرته على الابداع، واما عن الاقتباس فانت لا تستطيع انت تكتب كتابا او تؤلف نظرية علميه او قانون جديه دون التآثر بدخلات سابقه ففي الشعر اقتباس وتأثر وفي الكتابه اقتباس وتأثر فانا في كتابي متؤثر ببعض كتب قرأتها لفتاة هندية في الواحدة والعشرين من عمرها وهي التي كانت لها الفضل في دفعي لكتابه وانا اشهد بتقدم الهنود كثيرا في مجالات التكنولوجيا في كل عام نسمع عن عدد مهول من المبرمجين الهنود المطلوبون في بعض البلاد

المتقدمه فالمانيا تعتمد كثيرا فى شركاتها على مبرمجين هنود ، فالاقتباس والتاثير لا يقل من عملك فانت لا بد ان تتأثر وتقتبس ولكن مع وجود ابداعك واضافتك فى عملك.



ابدأ كتابك الالكتروني فى 7 ايام وأقل

قم بزيارة مدونة [طريق الشباب](#) لترى مدوناتى الاخيره وكيف تحقق النجاح .

طريق الشباب.....أمل وتفاؤل واراده وتصميم وعزيمه ونجاح
[shababway](#)

اعداد/مختار الجندي

حقوق الطبع محفوظه © 2008shababway